



DUT Techniques de Commercialisation par apprentissage

▪ Tableau des UE et Contrôle des connaissances

Semestre 1	Volume horaire	Coefficient
UE11 Découverte de l'environnement professionnel		
M111 Environnement économique et juridique		
Economie générale	24	1
Organisation de l'entreprise	24	1
Droit : principes généraux	24	1
M112 Gestion commerciale de l'entreprise		
Introduction à la comptabilité	20	1
Introduction à la mercatique	24	1
Logistique	15	1
UE12 Outils du développement personnel et professionnel		
M121 Outils méthodologiques		
Bureautique TIC	20	1
Mathématiques et statistiques appliquées	20	1
M122 Outils de la relation interpersonnelle		
Négociation-Vente	20	1
Expression communication	32	1
Langues étrangères de spécialité Anglais	30	1
Espagnol débutant	16	1
Total	265	

Semestre 2	Volume horaire	coefficient
UE 21 Outils de l'analyse mercatique		
M211 Analyse des marchés		
Mercatique fondamentale	10	1
Etudes et recherches commerciales	12	1
Approches des marchés étrangers	10	1
M212 Techniques de gestion		
Informatique appliquée	18	1
Statistiques appliquées	18	1
Comptabilité de gestion	18	1
UE22 Outils de la relation commerciale		
M221 Langages et communication		
Communication commerciale	18	1
Expression et culture	30	1
Langues étrangères de spécialité : anglais	30	1
Espagnol	16	1
Psychosociologie de la communication	30	1
M222 Vente et distribution		
Distribution	20	1

Droit et commerce	20	1
Négociation	20	1
UE23 Activités professionnelles		
Stage		4
Total	270	

Semestre 3	Volume horaire	coefficient
UE31 Cœur des compétences commerciales		
M311 Techniques commerciales		
Mercatique opérationnelle	20	1
Langues étrangères de spécialité : Anglais	30	1
Espagnol	16	1
Négociation - Vente	20	1
Techniques du commerce international	10	1
M312 outils de la relation client		
Communication commerciale	20	1
Droit et commerce	20	1
Mercatique du Point de vente	20	1
UE32 Insertion professionnelle		
M321 Développement des aptitudes personnelles		
Psychosociologie des organisations	30	1
Expression et communication professionnelle	30	1
M322 Compétences opérationnelles		
Statistiques et probabilités appliquées	20	1
Droit du travail	20	1
Animation de la force de vente	12	1
Total	268	

Semestre 4	Volume horaire	coefficient
UE 41 Cœur de compétences commerciales		
M411 Techniques commerciales avancées		
Stratégie - qualité	30	1
Langues étrangères de spécialité : anglais	30	1
Espagnol	16	1
Stratégies de distribution	20	1
Gestion de la relation client	12	1
TIC et multimédia	30	1
UE42 Insertion professionnelle		
M421 Maîtrise de l'environnement professionnel		
Problématiques économiques appliquées	30	1
Négociation Achat	20	1
Gestion financière et budgétaire	30	1
Mercatique Stratégique	20	1
Expression	30	1
UE43 Activités professionnelles		
Stage		7
Total	268	