

## Organisation et descriptif des études

L'enseignement se déroule sur un minimum de 60 semaines réparties en 4 semestres ; le dernier semestre est complété par un stage de 2 semaines au 2<sup>ème</sup> semestre et un stage d'au moins 8 semaines au 4<sup>ème</sup> semestre.

L'enseignement comporte des cours magistraux, des travaux dirigés et des travaux pratiques en petits groupes.

Le contrôle des connaissances et des aptitudes est assuré en continu durant toute la durée des études.

La validation de chaque semestre, ainsi que l'attribution du diplôme sont soumis à la décision d'un jury composé des enseignants et de professionnels.

Les sportifs de haut niveau peuvent être accueillis avec un statut particulier qui leur permet de préparer le DUT en 4 ans : chaque "année d'études" est étalée sur 2 ans, afin d'alléger l'emploi du temps et permettre les entraînements sportifs et les déplacements pour les compétitions nationales et internationales.

## Modalités de contrôle des connaissances

Dans chaque matière, un contrôle continu a lieu tout au long du semestre sous forme d'interrogations écrites et/ou orales et d'évaluation de travaux pratiques.

## Programme des études

### SEMESTRE 1

<b>UE 11 : Découverte de l'environnement professionnel</b>		Coef	Crédits
<i>M111</i>	<i>Environnement économique et juridique</i>		15
	Economie générale	1	
	Organisation de l'entreprise	1	
	Droit : principes généraux	1	
<i>M112</i>	<i>Gestion commerciale de l'entreprise</i>		
	Introduction à la comptabilité	1	
	Introduction à la mercatique	1	
	Logistique	1	
<b>UE 12 : Outils du développement personnel et professionnel</b>			15
<i>M121</i>	<i>Outils méthodologiques</i>		
	Bureautique TIC	1	
	Mathématiques appliquées	1	
	Projet personnel et professionnel	1	
<i>M122</i>	<i>Outils de la relation interpersonnelle</i>		
	Négociation	1	
	Expression communication	1	
	Anglais	1	
	Espagnol, allemand ou anglais renforcé	1	
<i>AUTRES</i>			
	Adaptation à l'environnement professionnel		
	Apprendre et travailler autrement		
	Applications professionnelles		
	<b>Totaux Semestre 1</b>	13	30

### SEMESTRE 2

<b>UE 21 : Outils de l'analyse mercatique</b>		Coef	Crédits
<i>M211</i>	<i>Analyse des marchés</i>		12
	Mercatique fondamentale	1	
	Projet personnel et professionnel	1	
	Etudes et recherches commerciales	1	
	Approche des marchés étrangers	1	
<i>M212</i>	<i>Techniques de gestion</i>		12
	Informatique appliquée	1	
	Statistiques appliquées, probabilités initiation	1	
	Comptabilité de gestion	1	
<b>UE 22 : Outils de la relation commerciale</b>			12
<i>M221</i>	<i>Langages et communication</i>		
	Communication commerciale	1	
	Expression et culture	1	
	Anglais	1	
	Espagnol, allemand ou anglais renforcé	1	
	Psychosociologie de la communication	1	

M222	<i>Vente et distribution</i>		
	Distribution	1	
	Droit et commerce	1	
	Mercatique directe	1	
	Négociation-Vente	1	
<b>UE 23 : Activités professionnelles</b>			
	Stage (2 semaines minimum)	1	
	Projet tuteuré	1	
<i>AUTRES</i>			
	Adaptation à l'environnement professionnel		
	Apprendre et travailler autrement		
	Totaux Semestre 2	18	30

### SEMESTRE 3 Insertion professionnelle DUT

<b>UE 31 : Cœur des compétences commerciales</b>		Coef	Crédits
M311	<i>Techniques commerciales</i>		
	Mercatique opérationnelle	1	
	Anglais	1	
	Espagnol, allemand ou anglais renforcé	1	
	Négociation - Vente	1	
	Techniques du commerce international	1	15
M312	<i>Outils de la relation client</i>		
	Communication commerciale	1	
	Droit et commerce	1	
	Mercatique du point de vente	1	
<b>UE 32DUT : Insertion professionnelle DUT</b>			
M321DUT	<i>Développement aptitudes perso</i>		
	Psychosociologie des organisations	1	
	Projet personnel et professionnel	1	
	Expression et communication	1	
M322DUT	<i>Compétences opérationnelles</i>		
	Statistiques et probabilités appliquées	1	
	Droit du travail	1	
	Animation de la force de vente	1	15
<i>AUTRES</i>			
	Adaptation à l'environnement professionnel		
	Apprendre et travailler autrement		
	Totaux Semestre 3	14	30

### Semestre 4 - Insertion professionnelle DUT

<b>UE 41 : Techniques commerciales avancées</b>		Coef	Crédits
M411	<i>Cœur des compétences commerciales</i>		
	Stratégie qualité	1	
	Anglais	1	
	Espagnol, allemand ou anglais renforcé	1	
	Stratégies de distribution	1	7
	Gestion de la relation client	1	
	T.I.C. et multimédia	1	
<b>UE 42DUT : Insertion professionnelle</b>			
M421DUT	<i>Insertion DUT</i>		
	Problématiques économiques appliquées	1	
	Projet personnel et professionnel	1	
	Négociation Achat	1	
	Gestion financière et budgétaire	1	7
	Mercatique stratégique	1	
<i>AUTRES</i>			
	Adaptation à l'environnement professionnel <sup>35</sup>		
	Apprendre et travailler autrement <sup>35</sup>		
<b>UE 43 : Activités professionnelles</b>			
	Stage (10 semaines minimum)	3	16
	Projet tuteuré	2	
	Totaux Semestre 4 - DUT	17	30

## **Projet Personnel et Professionnel (PPP)**

Des activités pédagogiques permettent à l'étudiant d'être mis face à son devenir professionnel. Ces modules de formation lui permettront de se positionner vers des secteurs d'activité, des métiers ou des perspectives de poursuite d'études.

L'étudiant doit, à l'issue du semestre 1, se situer par rapport à un secteur d'activité ou à un métier. Cette réflexion doit le conduire à orienter la recherche de son 1er stage vers des secteurs d'activité identifiés.

L'étudiant doit, au cours du semestre 2, apprendre à mieux se connaître et être notamment capable d'élaborer un dossier pertinent pour engager ses futures stratégies de recherches d'emploi ou de parcours de formation. L'étudiant doit, au cours du semestre 3, être capable d'identifier les offres d'emplois ou de formation en cohérence avec ses recherches effectuées au cours des semestres 1 et 2 et de connaître les différents outils et connaissances à mobiliser pour faire acte de candidature. Cette réflexion doit le conduire à être capable de formuler et argumenter ses objectifs en terme de parcours de formation sur les semestres 3 et 4.

### **MODALITÉS DE VALIDATION DES SEMESTRES ET D'OBTENTION DU D.U.T.**

*Extraits des articles 20 et 24 de l'arrêté du 3 Août 2005 :*

La validation d'un semestre est acquise de droit lorsque l'étudiant a obtenu à la fois :

- a) Une moyenne générale égale ou supérieure à 10 sur 20 et une moyenne égale ou supérieure à 8 sur 20 dans chacune des unités d'enseignement ;
- b) la validation des semestres précédents, lorsqu'ils existent.

Lorsque les conditions posées ci-dessus ne sont pas remplies, la validation est assurée, sauf opposition de l'étudiant, par une compensation organisée entre deux semestres consécutifs sur la base d'une moyenne générale égale ou supérieure à 10 sur 20 et d'une moyenne égale ou supérieure à 8 sur 20 dans chacune des unités d'enseignement constitutives de ces semestres. Le semestre servant à compenser ne peut être utilisé qu'une fois au cours du cursus.

En outre, le directeur de l'IUT peut prononcer la validation d'un semestre sur proposition du jury.

La validation de tout semestre donne lieu à l'obtention de l'ensemble des unités d'enseignement qui le composent et des crédits européens correspondants.

Le diplôme universitaire de technologie, portant mention de la délibération du jury, de la spécialité correspondante et, s'il y a lieu, de l'option suivie, est délivré par le président de l'université sur proposition du jury, dès lors que les quatre semestres sont validés.

La délivrance du diplôme universitaire de technologie donne lieu à l'obtention de l'ensemble des unités d'enseignement qui le composent et des crédits européens correspondants.